

PRECISION

Nr: 1 2022


**Olika
industrier –
lika höga
krav!**

**Ny samarbets-
partner där vi
tillsammans tillför
något mer**
sid 5

**Sfäriskt rullager
med unik plåttätning**
sid 6



Kunskap och
nyheter från

 Internordic

Ny på jobbet i en etablerad bransch

Efter snart ett halvår på Internordic börjar det bli lite mer vardag, på ett positivt sätt, jag har lärt mig namnen på mina kollegor och hittar till rätt konferensrum. Närmast kommer jag från energibranschen, men har en bred bakgrund, både från IT- och konsultvärlden, såväl som vårdbolag och tillverkningsindustri inom medicinteknik.

Genomgående har det varit etablerade och mogna branscher, där mitt uppdrag varit att förädla och vidareutveckla. Det har i många fall inneburit att skapa tjänster som kompletterar och ger ett mer kundnära och totalt erbjudande.

De första månaderna på Internordic har varit mycket inspirerande, där min bild av företaget bekräftats genom hög kompetens hos våra medarbetare, nöjda kunder och inte minst en trevlig arbetsplats. Samtidigt har vi som bolag stor utvecklingspotential och det är den jag ser fram emot att få jobba vidare med, framförallt genom att förädla vårt erbjudande till dig som kund. Det handlar inte bara om produkter, vi kan med vår erfarenhet och kompetens vara en nära samarbetspartner i ert utvecklingsarbete av era produkter eller problemlösare i ert underhållsarbete.

”

Vi kan med vår erfarenhet och kompetens vara en nära samarbetspartner

Ett exempel på område där det händer mycket just nu är utveckling av produkter och samarbeten inom krävande industri. Det kan du kan läsa mer om i detta nummer av vår kundtidning som du håller i din hand. Här kan du t.ex. läsa om ett nytt samarbete med Saltängen där vi kompletterar deras helhetsåtaganden inom service och underhåll.

Utmaningarna i vår omvärld påverkar naturligtvis oss på Internordic, precis som det säkert gör även i er verksamhet. Vi har däremot växt oss starkare under senaste året och bevisat både för oss själva och våra kunder att vi är bra på att hantera även tuffa förutsättningar där vi inte kan styra över bristen på material eller krånglande frakter. Vi står mer än redo att ta oss an fler uppdrag och hjälpa dig med dina utmaningar. Kontakta gärna någon av våra säljare så kan du också testa vad vi går för. Du hittar kontaktuppgifter på sidorna 14-15.

Trevlig läsning!



Markus Carpvik, Vd



I detta nummer:

4



Nytt spännande samarbete med Saltängen

7



Livsmedelsgodkända insatslager med SENTINEL-serien från NTN

8



KASTAŞ ger dig en helhetslösning för pneumatiska och hydrauliska cylindrar

12



iBec – svensk kvalitet made in China



Säg hej!

Möt Produkt- och applikationsingenjör **Mattias Jonestad**

Vad är din roll idag och hur länge har du arbetat på Internordic?

Jag har varit anställd cirka 5 år nu som produkt- och applikationsingenjör. I min roll innebär det att jag bl.a. är med ute hos våra kunder och hjälper till med produktval och anpassade lösningar. Jag kan vara med i allt ifrån den lilla detaljen till att själv göra kompletta prototyper. Det är inte många som vet att Internordic själva också kan tillverka och kvalitetssäkra egna kundunika lösningar. Styrkan med detta är att vi är flexibla, har korta ledtider och enkelt kan göra anpassningar allt eftersom.

Vad är det bästa med din roll på Internordic?

Frihet och applikationsvariation. Ena dagen sitter man och pratar om ett gaffelställ som är till en hjullastare, nästa dag en Internordic-patenterad lösning till virkestorkar i ett sågverk och tredje dagen sitter jag och klurar på en standardbussning till en hårborttagningsmaskin. Ja minst sagt varierande!

När är du som mest nöjd efter en arbetsdag?

När kunden känner sig trygg i att jag helhjärtat, med all min erfarenhet, expertis och envishet, gör allt jag kan för att utvärdera och lösa ett problem i deras applikation. Jag vill alltid veta att kunderna får den mest optimala lösningen till just deras verksamhet och det engagemanget uppskattas jättemycket.

Vilka tre egenskaper hos dig tror du att kunden värderar högt och varför?

Nyfiken, ödmjuk och tekniskt intresserad. Ödmjukhet måste jag ändå säga är den största delen!

”

Jag vill alltid bidra till att kunden får den mest optimala lösningen!

Jag möter så många olika personer när man är ute hos kund. Ena dagen får man ett hjärtligt bemötande och nästa kan man mötas av en frostig stämning för att någonting inte fungerar som man vill. Kunden känner sin egen verksamhet bäst och att mötas tillsammans med allas våra erfarenheter kan ibland vara utmanande. Så ödmjukhet gäller egentligen för oss alla, det blir så mycket enklare och roligare.

Saltängen – ny samarbetspartner

Internordic har under våren 2022 påbörjat ett närmare samarbete med Saltängen. En mekanisk verkstad som arbetar med allt ifrån inspektion till revision och som idag anlitas av många ledande kunder inom industri- och byggföretag. En projektpartner där vi tillsammans ser att vi med våra gemensamma kompetenser och lösningsorienterade arbetssätt kan skapa ett unikt erbjudande ut till kunderna.



Robert Ryderstedt och Johan Olsson utanför Saltängens verkstad.

Att leverera en helhetslösning

Saltängen grundades redan 1950 och verksamheten som gått i flera generationer har fört med sig den struktur, kapacitet och kompetens som gör dem till en komplett projektpartner. Deras breda närvaro inom flera olika affärsområden, samt att ständigt föra utvecklingen av verksamheten framåt, gör dem till ett företag med bred kompetens och mycket erfarenhet. Exempel på affärsområden är Energi & Process, Bygg & Smide, Anläggnings- och Tillverkningsindustrin.

Ett samarbete som tillför något mer

Tillsammans med Internordics kompetens och breda utbud inom lager, tätningar, låselement och linjära produkter kan vi tillsammans med Saltängen se ytterligare en dimension i vår ambition att alltid skapa rätt kundanpassade lösningar till våra kunders applikationer.

Tryggheten med vår lagerhållning av produkter i Sverige bidrar ytterligare till en effektiv och snabb tillgänglighet. Vi har också möjlighet att snabbt producera prototyper och mindre volymer av produkter för att tillsammans med kund utvärdera och anpassa just efter de unika förhållanden som finns i verksamheterna.



Vi söker leverantörer som själva vill utvecklas, vill framåt och är innovativa

– Robert Ryderstedt,
Produktansvarig på Saltängen

Vårt samarbete med Saltängen kommer märkas genom att vi kan ta oss an kundprojekt gemensamt för att skapa bästa förutsättningar att få den mest optimala lösningen utvärderad, levererad, monterad och kontrollerad.





“Ett mycket intressant samarbete som vi ser kommer tillföra positiva mervärden för många kunder och göra affärerna roligare för oss alla”

Johan Olsson, Säljare Internordic

Olika industrier, lika höga krav

Industrier kan se väldigt olika ut med olika förutsättningar och utmaningar, men gemensamt för många är att de ställs inför krävande miljöer! Internordic utvecklar ständigt nya kundanpassade lösningar och vi breddar sortimentet där vi alltid är lyhörda inför kundens olika behov.

Robert Ryderstedt, produktansvarig på Saltängen för bl.a. kedjetransportörer och en del sågverk ser verkligen många möjligheter i samarbetet med Internordic. Framförallt en ökad teknisk kunskap i kombination med de anpassade produktlösningar Internordic optimerar för smartare och effektivare verksamheter.

Mycket uppskattat från Saltängen är också enkelheten i kontakten med säljaren på Internordic som håller ihop projekten och därigenom får en väg in till den expertis applikationsingenjörerna och produktansvariga besitter.

I denna tidning hittar du ett urval av produkter som kan användas i krävande industrier.





Första unika plåttätningen med KIZEI®



"Kunderna får en driftsäker och optimerad applikation"

– Fredrik Scholander,
Produktansvarig
och säljare



Internordic erbjuder i sitt produktutbud KIZEI®, en lösning för att förbättra livslängden för sfäriska rullager i krävande miljöer. Den unika plåttätningen hindrar smörjmedlet att försvinna samtidigt som tätningen motverkar föroreningar att tränga in. Då produkten har samma dimensioner som öppna sfäriska rullager är det enkelt att byta och optimera applikationer där man upplever problem med lagerhaveri och smörjproblem.



Mer produktinformation hittar du på vår hemsida. Skanna QR-koden med din mobil.



KIZEI® - fördelar

- Skydd mot fasta föroreningar och smuts
- Förlängda smörjintervaller då tätningen håller kvar smörjmedlet i lagret
- Lägre underhållskostnader
- Optimerad produktion med mindre stillestånd
- Samma dimension som öppna sfäriska rullager



Livsmedelsgodkända lagerenheter med SENTINEL-serien

Nyhet för livsmedelsindustrin på svenska marknaden



"I det långa loppet kommer vi bidra till förbättrad ekonomi för svensk livsmedelsindustri"

– Fredrik Scholander,
Produktansvarig och säljare

SENTINEL - fördelar

- Livsmedelsgodkänt smörjmedel (NSF-H1 godkänd).
- 100% rostfritt, ingen ytbehandling som kan lossna.
- Silikontätningar och avkastarbrickor tillsammans med fast smörjmedel skyddar mot högtryckstvättning.
- Livstidsmorda – kräver inget underhåll då lagren ej går att återsmörja.

Nu lanseras nya produktserien SENTINEL på svenska marknaden för livsmedelsindustrin. SENTINEL har redan vunnit utmärkelser i Nordamerika för innovation och design samt för affärsmässiga framgångar. SENTINELs 100% miljötänk passar perfekt för producenter inom livsmedelsindustrin vilka har stora krav på sig att följa lagar och certifieringar.

Internordic har skapat stora kontaktytor med livsmedelsproducenter och maskinbyggare för detta segment och kommer via vårt logistikcenter i Nässjö leverera SENTINEL till den svenska marknaden.

Internordic kommer fokusera på rostfria insatslager och kompositlagerenheter med **SNR LUBSOLID®**. Vi ser störst möjlighet att säkerställa miljösäker och användarvänlig hantering av livsmedel med denna produktgrupp.



Mer produktinformation hittar du på vår hemsida. Skanna QR-koden med din mobil.



*Utmärkelser
för innovation
och design*

SNR LUBSOLID® - "FULLPACK"

Rostfria insatslager med fast smörjmedel ger maximalt skydd mot alla typer av föroreningar inom livsmedelsindustrin.

Med **SNR LUBSOLID®** kommer du som kund få en läckagefri lagerenhet som är livsmedelsgodkänd. Den klarar högtrycksspolning samt minskar underhållskostnaderna markant då de är underhållsfria.

Tätt var det här!



I Internordics produktutbud finns allt från standardlösningar till speciallösningar av tätningar för bl.a annat gruvindustri, formsprutningsmaskiner, hydrauliska pressar, jordbruk, hydrauliska lyftsystem, gjuteri, högtryckstvättar och gasdämpare. Nischade tätningssystem som erbjuder funktion i de flesta miljöer och under de flesta förhållanden.

Tillsammans med tillverkaren Kastas erbjuder vi dig som kund en helhetslösning för hydrauliska och pneumatiska cylindrar. Tillgänglighet och kunskap finns via Internordic i Sverige och tillsammans med att Kastas har sin egen verktygstillverkning, finns möjligheten att med kort varsel svarva fram tätningar och en bred materialportfölj.

Vi hjälper dig hitta rätt lösning för varje applikation.

Internordics samarbete med hydraulik- och pneumatiktätningstillverkaren Kastas är mångårigt. En resa där Kastas gått från att vara en mindre tillverkare till att idag vara en ledande spelare i branschen. De går i främsta ledet i Europa idag vad gäller utveckling och standardisering, bland annat som representant i ESA-kommittén (European Sealing Association) och har dessutom en stor roll i ISO (Internationella standardiseringsorganisationen). Kortfattat kan man säga att Kastas inte bara utvecklar, de är en del av utvecklingen.

Problem med hydrauliken?

Internordic arbetar hårt med att försöka hitta grundorsakerna till eventuella driftstörningar och att lösa problem innan de uppstår. Jonny Öggesjö, produktansvarig inom produktområdet tätningar och låselement, betonar att rörande hydrauliktätningar och bestyckningen av en cylinder finns det fällor. De går att undvika genom att noga fundera igenom behoven i ett tidigt skede.

Fyra viktiga frågor att ställa sig vid val av rätt tätning:

Vilken olja används i systemet?

Att välja rätt material i tätningen är direkt kritiskt då material och media som inte fungerar tillsammans riskerar att haverera i ett tidigt stadie.

”

Man ska inte låta sig luras av att "ju finare yta desto bättre"

– Jonny Öggesjö,
Produktområdeschef



Slaghastighet och arbetstryck?

Material och tätningstyp är viktiga faktorer och vid hastigheter över 0,5m/s bör man absolut vara försiktig. Även lägre hastigheter kan vara problem om man samtidigt belastar tätningen med höga tryck.

Belastningar, tryck och/eller brytningar?

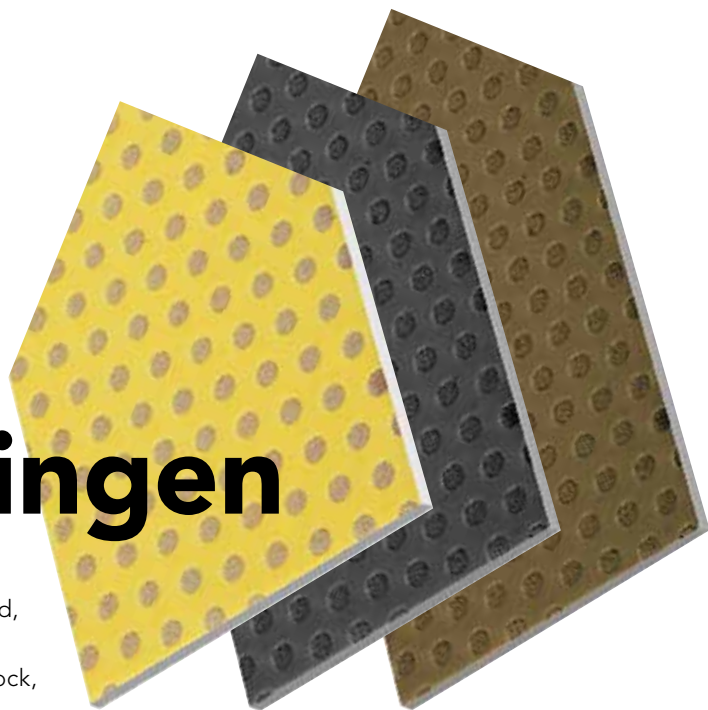
Att välja rätt styrelement är kritiskt för tätningarnas funktion, här måste också tas hänsyn till vilken smörjning styrelementen får av systemet. En styrning med låga nödkörningsegenskaper och lite eller ingen återsmörjning kan snabbt slitas ner med haveri som konsekvens.

Inbyggnadsmått och toleranser?

Tätningarna i en cylinder är en delikat artikel. En förutsättning för att den ska fungera fullgott är att inbyggnationen följer rekommenderade tolerans och ytfinheter. Man ska heller inte låta sig luras av att "ju finare yta desto bättre" då tätningens funktion är direkt beroende av en smörjfilm så måste ytan tillse att kunna binda en viss mängd olja.



DX-material i glidlager leder utvecklingen

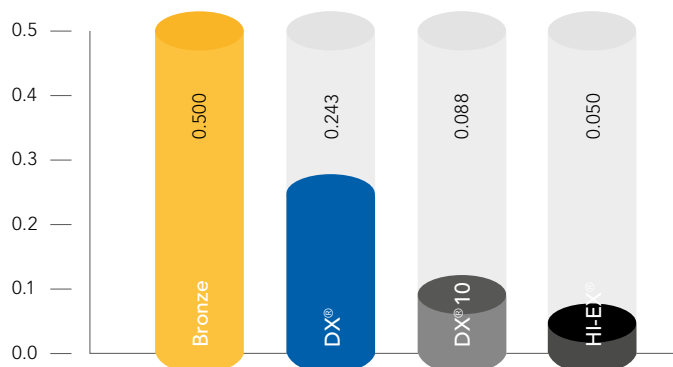


GGB's DX-material är i grunden en stålbackad lösning med en hård, nötningsbeständig polymeryta. Materialen är avsedda för tunga applikationer och krävande miljöer där höga belastningar som chock, värme och kraftig förorening är närvarande.

DX-materialen leder utvecklingen för mindre underhåll och lägre driftskostnader. I befintliga applikationer kan de ersätta föråldrade glidlager som t.ex. brons och stålmaterial, för en ökad livslängd samt prestanda.



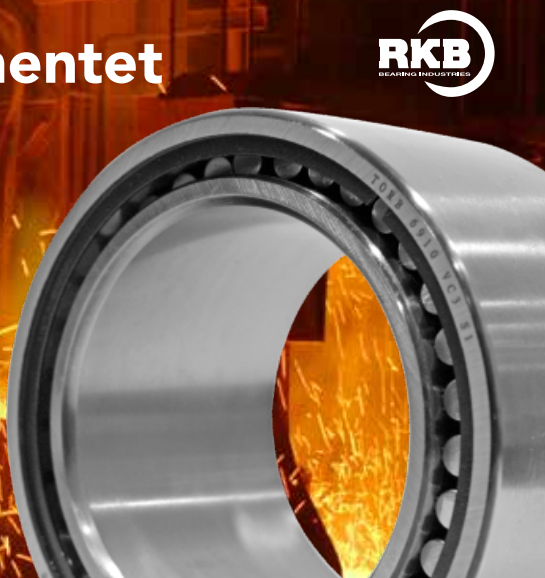
Minskad utmattning jämfört med traditionella bronsmaterial:



- Stort utbud av standardprodukter
- Tillverkade i Europa
- Kan fås med snävare tolerans för ökad precision
- Temperaturspann från -150 C° till +250 C°
- Initialsmorda i grund med möjlighet att hantera varierande applikationer
- Originalen GGB DX uppfanns 1965 och har sedan dess utvecklats till flera varianter

Ytterligare bredd i sortimentet för krävande industrier!

TORB – Ett sfäriskt frigående rulllager med självinställande egenskaper där det sfäriska rullagret kombinerat med det cylindriska rullagret klarar axiell förskjutning och mycket höga radiella belastningar.



Undvik haveri över tid

Det är inget nytt att service & underhåll förlänger livslängden av en applikation avsevärt. Ändå är det så lätt att glömma bort eller att det oftast utförs lite för sent. Se till att alltid ha rätt produkter och utrustning på plats för ett regelbundet underhållsarbete.

Internordic tillhandahåller ett brett utbud av produkter för både montering, service och underhåll. Oavsett i vilket steg i ledet man befinner sig så är nytan med anpassad monteringsutrustning stor, för en produkt kan det vara

den avgörande faktorn om applikationen kommer fungera över tid. Oavsett om det är en första montering eller ett byte vid exempelvis service eller haveri. I vårt sortiment finner du bl.a. lagermonteringsutrustning och smörjmedel.



Lagermonteringsutrustning



Lagervärmare för montering

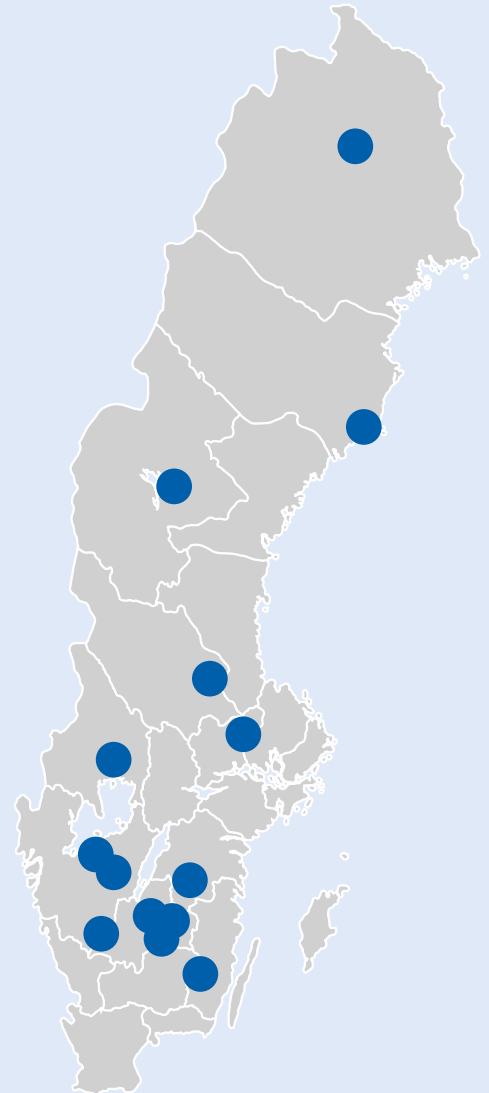


Smörjspruta



Fett för olika lagerapplikationer

Återförsäljarna – en förlängd arm till mindre företag och privatpersoner



Hos våra återförsäljare finns många av våra produkter tillgängliga direkt på hyllan, inte minst produkter för service och underhåll.

På internordic.com/aterforsaljare finns möjlighet att se var i landet alla våra återförsäljare finns.

iBec – svensk kvalitet made in China



Kvalitetssäkring i modernt och tekniskt välutrustat testcenter

Det är inget nytt, men vi är stolta över att lyfta fram att Internordic är betydligt mer än bara en leverantör. Förutom tryggheten i att säkerställa tillgänglighet av produkter på vårt lager i småländska Nässjö, tar vi alltid ett helhetsansvar där vi dagligen arbetar med kundpassade lager- och tätninglösningar. Tillsammans med dig som kund ser vi till att ge bästa möjliga lösning för just ert behov i er verksamhet. iBec är en stor del av detta.

Över 20 års tätt samarbete med kollegorna i Kina

Många kanske inte vet att iBec är en del av koncernen OEM International, precis som vi på Internordic. iBec samordnar våra projekt från Kina gällande kommunikation mot tillverkande företagen, logistik och kontroll av förädlade produkter samt standardprodukter. Idag har vi ca 15 medarbetare på iBec.

Kvalitetssäkring med fokus på flera områden: utbud, utvärdering och utveckling

Med över 20 års erfarenhet av den kinesiska marknaden har vi byggt upp ett stort nätverk med goda relationer till en stor mängd tillverkare. Det gör att vi

kan välja rätt tillverkare och ge rätt förutsättningar för varje kravspecifikation.

Testning mot kravspecifikation

Internordic säkerställer att en produkt levereras helt enligt de specifikationer vi och kunden har satt upp. iBec är ett modernt och tekniskt välutrustat testcenter där Internordic kan testa allt från mått, toleranser, ytfinitet och hårdhet, till att kontrollera att det är exakt rätt stål i produkten.

Leveranssäkerhet och spårbarhet

Vi kan lasermärka våra komponenter och hanterar givetvis alla leveranser själva för att ha full kontroll över både spårbarhet och leverans.



Titta på filmen med vår säljare Hampus där han berättar mer om iBec.



”Förutom kvalitetssäkringen har kollegor på iBec, likt mig i min roll, expertisen i det tekniska kunnandet och förmågan att alltid ställa sig den viktiga frågan varför. På så vis säkerställer vi från två håll bästa resultat efter kravspecifikation.”

– Hans Sandström,
Produktansvarig och tekniker



”När man mäter kan varje grad göra skillnad på resultatet i tusendelar. På iBec har vi många års välarbetade rutiner av att utföra kvalitetskontroller i kontrollerade miljöer.”

– Nicklas Karlsson, Lagerchef och SQA-ansvarig



”Vi arbetar givetvis med produkterna. Framför allt förståelsen för applikationerna. Var ska produkterna monteras? Vad ska de utföra? Vad vill kunden uppnå? Internordics arbete är ju allt från problemlösning och produkt-utveckling till kvalitet- och leveranssäkerhet.”

– Torbjörn Jonestad, Produkt- och applikationsingenjör



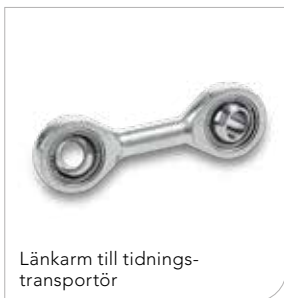
Knutkors för entreprenadmaskiner



Löpvagn med bygel till lyftanordning inom sjukvården



Remhjul till portar



Länkkarm till tidningstransportör



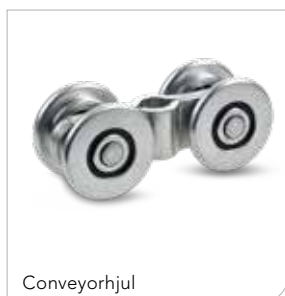
Länkkarm till gräsklippare



Skjutpartier till dörrar och fönster



Remspännare till gräsklippare



Conveyorhjul



Skjutpartier till innerdörrar



Pivohjul till klippdäck



Hjul till vikkvägg



Drivhjul till gräsklippare



Skjutpartier till innerdörrar



Rullgavel till rull- och transportbanor



Remhjul till diskmaskin

Kontakta din närmaste säljare

Som kund kan du alltid känna dig trygg i att ha din säljare med dig genom hela resan med Internordic. Vi har säljare med olika fokus på produktområden, ansvariga för olika delar av Sverige. Det ska vara enkelt att arbeta med utmanande projekt. Din ansvariga säljare ser till att all den expertis och erfarenhet som Internordic besitter, med framförallt våra produktansvariga, tekniker och applikationsingenjörer, ska hitta den bästa lösningen för just din verksamhet.



HAMPUS NILSSON *Säljare*
Produktområde Lager
Distrikt Mellan väst. Tel: 075-24 24 140
hampus.nilsson@internordic.com



MARCUS ERIKSSON *Säljare*
Produktområde Tätningar
och låselement
Distrikt Väst. Tel: 075-24 24 963
marcus.eriksson@internordic.com



ANNELI HILDORSSON *Säljare*
Produktområde Lager
Distrikt Sydväst. Tel: 075-24 24 978
anneli.hildorsson@internordic.com



MIKAEL EEK *Säljchef*
Västra Sverige. Tel: 075-24 24 962
mikael.eek@internordic.com



NIKLAS HOLMQUIST *Säljchef*
Östra Sverige. Tel: 075-24 24 129
niklas.holmquist@internordic.com



JOHAN OLSSON *Säljare*
Produktområde Lager/
Tätningar och låselement
Distrikt Norr och Mellan öst.
Tel: 075-24 24 491
johan.olsson@internordic.com



FREDRIK SCHOLANDER *Säljare*
Linjära produkter
Distrikt Sverige. Tel: 075-24 24 971
fredrik.scholander@internordic.com



MIKAEL EKEDAHL
Återförsäljaransvarig
Tel: 075-24 24 912
mikael.ekedahl@internordic.com



ROBIN JÖRNEVI *Säljare*
Produktområde Tätningar
och låselement
Distrikt Öst. Tel: 075-24 24 373
robin.jornevi@internordic.com



**CARINA
PALMQUIST GRANATH**



**SIMON
JOHANSSON**



**CHRISTER
SVENSSON**

Kundsupport

Vår kundsupport finns till hands när du behöver oss.
Vi hjälper dig med beställningar, leveransinformation och teknisk
rådgivning. Kanske vill du ha vår kundtidning eller någon av våra
andra tryckta publikationer skickade till dig?
Via hemsidan kan du chatta direkt med oss eller ring oss på
tel. 075-24 24 956.

Internordic AB, Box 105, 571 22 Nässjö
Tel: 075-24 24 940, E-post: info@internordic.com
www.internordic.com



CECILIA MÅRTENSSON *Säljare*
Produktområde Lager
Distrikt Sydost. Tel: 075-24 24 001
cecilia.martensson@internordic.com

Vårtecken hos Internordic!

Tre saker du kanske inte visste om biodling.

1. Yrket att vara biodlare är flera tusen år gammalt och idag kan du erhålla gesällbrev och även mästarbrev.
2. Man räknar med att ett bi endast producerar en (1) tesked honung under hela sitt liv. Det blir ganska många bin på en burk.
3. Honung som döps efter en blomma måste komma från minst 50% av den sortens blomma.

Var med och tävla om en burk honung från Internordics egna bin!

Hur många kilo honung arbetade Internordics bin fram i sin lilla bikupa under förra året, 2021?

Maila svaret till oss via någon av säljarna i uppslaget tidigare.



Produceras av Mikas Honung i samarbete med Internordic.



Du hittar alltid mer kunskap samt nyheter om produkterna och om oss på vår hemsida.



Box 105, 571 22 Nässjö
Tel: 075-24 24 940
info@internordic.com
www.internordic.com



A part of OEM INTERNATIONAL
Listed on the Stockholm Stock Exchange